

Satelitski biznis u Winnipegu, Manitoba

21st Century Entertainment Inc, Winnipeg

21st Century Entertainment sa sjedištem u Vancouveru ima četiri ispostave. Pored prodaje zvučnika i drugih uređaja zabavne elektronike, tvrtka je i jedan od najvećih satelitskih distributera u Kanadi. Jedna od ispostava nalazi se u Winnipegu i pokriva kanadske države Manitobu, Saskatchewan i Ontario. Heather Pullen, menadžerica winnipeške ispostave pojašnjava: „Ovdje sam došla u lipnju 2006. godine.“ Najtraženiji proizvod je njihova antena od 60 cm koja omogućuje prijem satelitskih pozicija 91° zapadno (269° istočno), 110° zapadno (250° istočno) i 119° zapadno (241° istočno). Mjesečno se proda više od 50 komada. Popularna je i antena od 90 cm, dok se one od 100 i 120 cm koriste prije svega za motorizirane sustave za koje je, tvrdi Heather, najpodesniji Moteckov motor.

„Prijemnik koji se najviše prodaje je Cool-sat, a u stopu ga prati Fortec Starov uređaj Mercury“, objašnjava Heather način funkcioniranja svog biznisa. Uz to je zanimljivo da

udio u profitu tvrtke čini i prodaja 4DTV prijemnika (4DTV je digitalni standard stariji od DVB-S standarda i nije kompatibilan s njim), kojih prodaju petnaestak svakog mjeseca – i to po maloprodajnoj cijeni od 1000 kanadskih dolara! Kupci tih

Heatherina trenutna posebna ponuda: za svega 29,99 CAD možete dobiti antenu od 60 cm i LNB s dva izlaza i pravokutnim držačem.



U jednoj od industrijskih zona Winnipega pronaći ćete jednu ispostavu tvrtke 21st Century Entertainment.

uređaja obično posjeduju starije antene za C-pojas. Pomoću njih oni mogu gledati baš sve digitalne 4DTV signale.

U Winnipegu postoje još tri slična distributera sat-opreme. 21st Century prodaje uređaje samo tvrtkama koje se bave maloprodajom, dakle ne i krajnjim kupcima. „50% naših kupaca dolaze direktno u naše poslovnice, dok preostalih 50% vole da im dopremimo naše proizvode“, priča nam Heather. Pitali smo je i o prodaji HDTV prijemnika: „Na početku smo prodavali dva ili tri uređaja mjesečno, a sada je potražnja porasla i svakog drugog dana prodamo po jedan.“



Ovo je LNB za „D“ tip držača. Koaksijalni kabeli se ovdje u Sjevernoj Americi obično provlače kroz držač LNB-a. Postoje dva tipa držača: pravokutni i „D“-tip. Korištenje LNB-a s odgovarajućim tipom držača (ili multifeed držača) omogućit će vam da zaštitite kabele od utjecaja lošeg vremena.

Satman, Winnipeg

Jerry Fisher je novajlija što se tiče satelitskog biznisa, ali zato ima veliko iskustvo po pitanju satelitskog prijema. Nakon što je 2006. godine otišao u mirovinu, sa svojim dugogodišnjim prijateljem Frankom Apperleyem pokrenuo je novu tvrtku. Jerry je svoj prvi sustav za satelitski prijem napravio 1981. godine. Trideset godina radio je u tehničkom odjelu kompanije Nestlé, ali je u svoje slobodno vrijeme postavljao satelitske sustave kako bi zaradio dodatni novac. „Danas imam tri kooperanta



Jerry u svom birou na kraju Winnipega. Puno je uložio u svoju Web-stranicu (www.satmancanada.com) na kojoj budućim kupcima objašnjava sve tehničke mogućnosti satelitskog prijema. „Mnogi moji kupci su mladi i dobro se razumiju u računala.“ Vrlo je zadovoljan što je pronašao IT-stručnjaka Jamila Ahsana koji mu je pomogao da napravi profesionalnu prezentaciju.

Heather Pullen u pedantno organiziranom magazinu punom svega što je jednom montažeru neophodno – od F-priključaka do DiSeqC prekidača.



koji za mene prave antenske sustave", objašnjava Jerry. Kada je prije godinu dana osnovao tvrtku, postavljao je 10-15 prijemnih sustava mjesečno. Godinu dana kasnije postavlja ih 30 mjesečno. Međutim, najveći udio u prodaji ne čine kompletni prijemni sustavi, već pojedinačne komponente poput prijemnika, antena i LNB-a. Naime, čak 80% zarade od prodaje prijemnika donosi mu uređaj View-sat za koji kupci moraju platiti iznos od 200 kanadskih dolara. Po značaju prodaje posle prijemnika dolaze satelitske antene. „U 75% slučajeva prodajemo antene od 60 cm. Antene od 90 cm čine 15% prodaje, dok antene od 100 cm čine ostatak.“ Veće antene koriste se uz motorizirane sustave.

Pitao sam Jerryja kako je došao do imena Satman. „Godinama sam bio suradnik kanadskog izdanja satelitskog TV vodiča Onsat. Oni su, pored izdavanja časopisa, producirali i radio-emisiju na satelitu koja se, logično, bavila temom satelitskog prijema. Dok sam radio taj posao, palo mi je na pamet se tako nazovem.“ Onsat je ugašen 1993. godine.

Jerry je veliki optimista po pitanju razvoja HDTV-a i s nama je podijelio jedno zanimljivo zapažanje: „Mnogi su ljudi za Božić kupili HDTV monitor i poželjeli su gledati HDTV kanale kabelskim putem. Međutim, razočarala ih je niska kvaliteta signala koji se na taj način distribuiraju. I tako, tražeći drugi izvor kvalitetnih HDTV signala kako bi u potpunosti mogli iskoristiti svoje HDTV monitore, otkrili su satelitsku televiziju.“ Jerry ovo vidi kao priliku da nesretne kabelske pretplatnike preobrati na satelitski prijem. Pun je optimizma i tvrdi: „HDTV će uskoro postati veliki biznis!“



Iako ima 60 godina, Jerry se tek zagrijava. Ovdje ga vidimo kako u svom dvorištu stoji ispred antene od 3,6 m. Upravo je prošle godine zamijenio mrežu na njoj. U žarište antene postavio je LNB za C i Ku pojas, a pokreće je motorom američke tvrtke VonWeise iz St. Louisa. Najviše voli gledati satelite SatMex5, G4, AMC1 i Galaxy 4. Motoriziranu antenu od 100 cm na krovu kuće koristi za prijem satelita između 148° zapadno

(212° istočno) i 55,5° zapadno (304,5° istočno). Dvije susjedne antene od 80 cm s dvostrukim LNB-ima omogućuju prijem SDTV Bell ExpressVu kanala na 91° zapadno (269° istočno) i HDTV kanala na 82° zapadno (278° istočno).



Iako na slici sja sunce, u Winnepegu je jako hladno. Ovdje nam John Wallace pokazuje jedno od svojih „uradi-sam“ rješenja za multifeed prijem.

Ljubitelj starih automobila John iz Stonewalla

John Wallace već 20 godina popravlja stare automobile, a kad ima dovoljno vremena, pokušava pronaći istinski raritetne modele. Neki farmer se možda i ne sjeća da je prije tko zna koliko godina svoj rashodovani krš ostavio na nekom zabačenom polju, a upravo je tako John našao na stari Chrysler iz 1949. godine s originalnim interijerom. Automobile restaurira u svojoj radionici i bez muke ih prodaje u Toronto.

Međutim, njegova ljubav prema pravljenju stvari obuhvata i satelitski prijem. „Ekstremna klima u ovim dijelovima Kanade zahtijeva posebne građevinske materijale“, objašnjava nam. Nedavno su ekstremne temperature oštetile plastične držače LNB-a na njegovom sustavu. „Jednostavno su popucali od hladnoće“, kaže

on i odmah nam na papiru crta kako proizvođači držače LNB-a mogu učiniti otpornim na arktičke uvjete: „Jednostavna metalna obujmica završava posao.“ Očigledno, on ne haje za primjedbe da bi ta vrsta rješenja mogla utjecati na opći dojam o dizajnu antene.

Međutim, on se poigrao i s rješenjima za multifeed prijem: koristeći materijale iz svoje radionice napravio je držač na koji se može postaviti više LNB-a. John, koji potječe iz obitelji inženjera, na sve to kaže: „Nalaženje rješenja pričinjava mi zadovoljstvo!“



John će uskoro restaurirati ovaj Chrysler iz 1949. godine