

Antene u žarištu

Alexander Wiese



Ulaz u proizvodnu halu tvrtke Azure Shine
Antene različitih veličina koje Azure Shine proizvodi mogu se vidjeti na lijevoj strani.

Allen Shen svoju je tvrtku za proizvodnju satelitskih antena s 15 zaposlenih osnovao daleke 1988. godine. Naravno, već je imao iskustvo u proizvodnji antena: prije toga je radio za tvrtku koja je pravila pretežno mrežaste žičane antene. Međutim, Allen Shen uočio je da raste tražnja za manjim antenama i sa svojom tvrtkom započeo je proizvodnju offset antena promjera 45, 55, 60 i 75 cm i krenuo ih je izvoziti u Njemačku i Veliku Britaniju. U početku je prodavao oko 10.000 komada mjesečno. Ovaj se broj postojano povećavao tijekom godina i tako dosegao pola miliona primjeraka mjesečno. Azure Shine danas je očigledno lider na tržištu satelitskih antena. Sjedište tvrtke nalazi se u dijelu grada Taoyuana koji se naziva Bade, na zapadnu Tajvanu. Tajvanska se međunarodna zračna luka također nalazi u Taoyuanu, što strateški položaj sjedišta kompanije Azure Shine čini jako



Allen Shen je generalni direktor tvrtke Azure Shine
Mala značka na sakou odaje da je član Rotary kluba.



Odgovorni inženjer Bernett Lin na ploči ispisuje geografsku raspodjelu prodaje: 35% antena koje Azure Shine proizvode izvozi se u Sjevernu i Južnu Ameriku, 33% u Aziju, 14% u Europu, 10% u Afriku i 8% u Australiju.

povoljnijim. Allen Shen objašnjava: „Do 1991. godine antene smo pravili od stakloplastike, a zatim smo se preorijentali na metal.“ Glavni razlog tome bio je neprekidni rast cijena sirovine, a znamo da je metal jeftiniji od stakloplastike. „Naravno, važnu ulogu igrala je i mogućnost recikliranja, jer je metal znatno manje ekološki štetan u odnosu na stakloplastiku.“

I tko su kupci Azure Shinea? „60% naše proizvodnje namijenjeno je OEM proizvodima, dok se preostalih 40% prodaje distributerima:

djelomice kao OEM oprema, a djelomice pod našim brandom.“ Danas u tvrtki Azure Shine radi 150 ljudi od kojih je osmero posvećeno prodaji. Tvrtka je prisutna i na sajmovima satelitske opreme. Voda marketinga Lilyen Yu objašnjava poslovnu strategiju: „Imamo vlastite štandove na sajmovima CSTB u Moskvi, ANGA u Kölnu i CABSAT u Dubaiju.“ Također razmatraju mogućnost prodora i na američko tržište, ali još nije odlučeno na kojem bi sajmu trebali učestvovati.

Odjel za istraživanje i razvoj je prilično



Prese: unaprijed isječeni limovi (koji se nalaze na paleti naprijed) stavljaju se u presu i izlaze kao gotove offset antene.

velik: čak 20 zaposlenih neprestano radi na poboljšanju proizvoda. Zašto baš toliko mnogo? Odgovorni inženjer Bernett Lin objašnjava nam čime se sve bave stručnjaci iz odjela za istraživanje i razvoj: „Proširujemo gamu proizvoda i na VSAT antene, a poznato je da je proces njihove izrade vrlo kompliciran.“ Za početak, neophodna je znatno preciznija obrada površine antene, a Azure Shine će ići toliko daleko da će praviti i odgovarajući feed i OMT za takve VSAT antene. VSAT postaje aktivno emitiraju signal, pa testiranje mora obuhvatiti i provjeru da li tako izračen signal uopće dopijeva do satelita, tj. osiguranje da se ne dogodi da ga promaši zbog nekog nedovoljno preciznog dijela antene.

Allen Shen dodaje: „Naši VSAT proizvodi bit će na tržištu u travnju 2007. Ponudit ćemo uplink antene promjera 75, 90, 120, 150 i 180 cm.“ Zatim nam otkriva malo iznenađenje: „Upravo smo završili razvoj posve nove antene promjera 3 m, i uskoro ćemo je početi proizvoditi.“

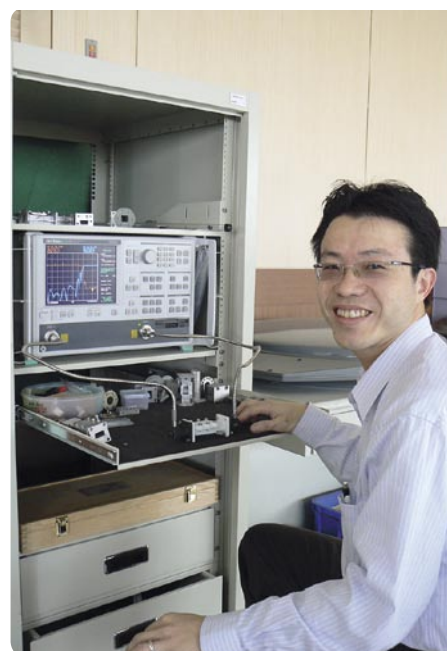
Zatim se nestašno nasmiješio i otkrio još jednu tajnu: „Razvijamo i antenu za mobilni prijem koja će se zvati „Fly Away Dish Antenna“ i imati promjer od 45 cm.“ Kad smo primijetili da osmijeh s lica Allena Shena još nije nestao, bili smo pripremljeni za još novo-

sti. I nije nas razočarao: „Imat će integrirani GPS prijemnik!“ Na taj način će antena „znati“ gdje se nalazi na površini Zemlje i moći će se automatski usmjeriti prema željenom satelitu. „Ova mobilna antena neće biti dostupna prije 2008. godine“, povjerava nam, pomalo nas razočaravajući.

Azure Shine pravi opremu za prijem signala u Ku-pojasu, iako bi se veće antene iz njihove ponude mogle koristiti i za C-pojas. Ali, što je s Ka-pojasom? Naravno, „u rujnu 2007. ponudit ćemo antene za Ka-pojas s OMT-om i feedom, veličine 60, 75, 80 i 90 cm“, objašnjava nam Bernett Lin. Azure Shine je tako praktično pokrio sve moguće primjene: doista je riječ o kompaniji koja je u žarište svog interesa postavila satelitske antene!

Allen Shen u posao je inkorporirao i dodatni hobi, koji obavlja dok priprema čaj: Azure Shine također pravi automate za vodu koji omogućuju korištenje hladne, ali i vruće vode. Dostupnost vode za piće na različitim temperaturama znaju da cijene mnoge kompanije i njihovi zaposleni.

Allen Shen pije čaj napravljen s vrućom vodom iz automata koji je napravila njegova tvrtka Azure Shine. Takvo što možete vidjeti samo na Tajvanu!



Zaposleni stručnjak iz odjela za istraživanje i razvoj mjeri uzorak OMT-a. VSAT antene se proizvode s ugrađenim OMT-om i feedom.



Tim za istraživanje i razvoj na djelu.



Tim prodaje na djelu.